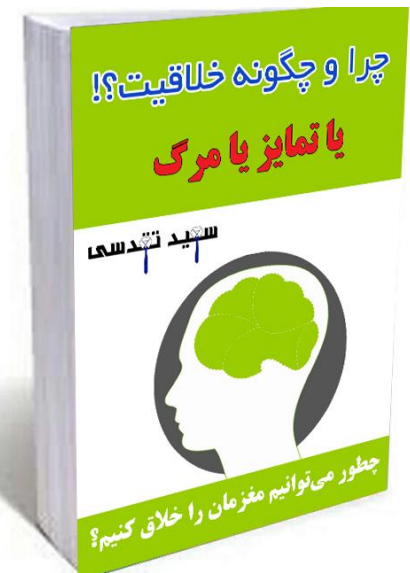




وینار راز تماس های میلیاردی

کتاب های من



چرا فروش تلفنی؟

اولین آشنایی من با فروش تلفنی میلیاردری

سال ۱۳۹۰





1	اشتراک	مسئول	شماره تماس	آدرس	نه	طبقه	واحد	مرحله	نوع سکونت	تأسیسات	مترا	تاریخ به روز رسانی	عکس
2	۱۰۰۱	مهندس نیک بخت	۹۱۵۳۲۲۴۳●	آزادشهر مدرس ۳۱ پلاک ●	نشده	۷	۶	دیوارچیتی	مسکونی	نشده	۱۳۲۴	۹۰/۰۵/۳۴	
3	۱۰۰۲	مهندس علیزاده	۹۰۱۰۷۸۰۲●	آزاد شهر جلال ۲۷ مدرس ۲۹ پلاک ●	نشده	۵	۴	اجرای سقف	مسکونی	نشده	۱۳۵۰	۹۰/۰۵/۳۴	
4	۱۰۰۳	مهندس شجاعی	۹۳۳۴۰۴۱۵●	آزادشهر امامت ۵۸ پلاک ●	شده	۶	۵	سفیدکاری	مسکونی	شده	۱۵۰۰	۹۰/۰۵/۳۴	
5	۱۰۰۴	مهندس سلطانی	۹۰۱۵۱۰۱۰۲●	آزادشهر امامت ۶۴ بعدچهارراه اول پلاک ●	نشده	۷	۶	سفیدکاری	مسکونی	شده	۱۵۰۰	۹۰/۰۵/۳۴	
6	۱۰۰۵	مهندس کمالی	۹۱۵۵۰۴۳۵●	آزادشهر جلال ۵۵ پلاک ●	نشده	۷	۶	دیوارچیتی	مسکونی	نشده	۱۸۰۰	۹۰/۰۵/۳۴	
7	۱۰۰۶	مهندس ابراهیمی	۹۱۵۳۱۵۱۶●	آزادشهر جلال ۵۱ پلاک ●	شده	۷	۶	سفیدکاری	مسکونی	شده	۱۳۶۶	۹۰/۰۵/۳۴	
													





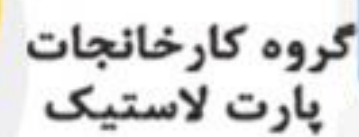








SIKLAMEH





حاج آقای هاشمیان

بنیان‌گذار و مدیریت محترم صنایع کاغذی خراسان (برند گلریز)



استاد تقدسی راه‌حل‌های کاملاً روانشناسی و خودباوری و ساده برای کسب درآمد و افزایش قدرت مانور در بازار و کسب ثروت را اعلام می‌کند.

امیدوارم این آموزش‌ها باعث رشد فروش و رونق کسب‌وکار در بازار سخت ایران که هم قیمت مهم است و هم کیفیت بشود. همسان با بودجه همراه با کیفیت



دکتر علیرضا نبی

کارآفرین برتر سه سال متوالی کشور و

مشاور ارشد مجمع تشخیص مصلحت نظام در حوزه کسب و کار

صاحب برند آرشیا



د آنچه آموزش های استاد تقدسی را جذاب ساخته، مجموعه‌ی مدون تجارب
برآمده از تفکر در امر کسب و کار است.

فروشنده امروز، در این بازار پرقاب‌ت و پیچیده، نیاز به چنین دستورالعمل‌هایی دارد.
آموزش و یادگیری تکنیک‌های فروش، تکنولوژی و بیش از همه فراگیری تجارب
فروشنده‌گان موفق، نیاز امروز و همیشه‌ی ما فروشنده‌گان است. **م**

تاریخ	زمان	واریز	پرداخت	شماره سند	شماره	حک/قبض	توضیحات	موجودی	یادداشت
1399/12/24	11:34	0	1,700,000,000	00000162	1075	969431	چک مشترک	18,181,624,809	
1399/12/24	11:33	0	800,000,000	00000160	1075	969432	چک مشترک	19,881,624,809	
1399/12/24	07:58	20,433,855,576	0	00485011	1841		حواله وارده - سایبانک مرکزی ج. 1399122401 010007	20,681,624,809	
1399/12/23	09:49	0	40,000	00000169	554		ایجاد صورتحساب به صورت قابل	247,769,233	
1399/12/14	11:41	0	8,178,318	00000262	554		کاربرد صدور ضمانت نامه 554.110.116 - 83473.25 سپرده - انتقالی	247,809,233	
1399/12/14	11:41	0	240,000	00000261	554		دریافت درآمد/هزینه پرونده ضمانت نامه - سپرده اصلی:-	255,987,551	
1399/12/14	11:41	0	29,753,420	00000260	554		دریافت وجه - سپرده اصلی: - 161682339 انتقالی	256,227,551	
1399/12/13	08:55	0	1,264,389	00000040	554		کاربرد تمهید مدت ضمانت نامه 554.111.116 - 83473.10 انتقالی	285,980,971	
1399/12/12	10:51	0	181,957,000	00000093	1075	969423	چک مشترک	287,245,360	
1399/12/12	10:49	190,000,000	0	00000092	1075	5278604	(واریز نقدی قبض)	469,202,360	
1399/12/12	10:41	0	192,132,739	00000151	554		کاربرد صدور ضمانت نامه 554.113.116 - 83473.3 سپرده - انتقالی	279,202,360	
1399/12/12	10:41	0	240,000	00000149	554		دریافت درآمد/هزینه پرونده ضمانت نامه - سپرده اصلی:-	471,335,099	
1399/12/12	10:41	0	2,050,000,000	00000148	554		دریافت وجه - سپرده اصلی: - 161682339 انتقالی	471,575,099	
1399/12/11	10:07	2,520,000,000	0	00000071	1075	5275695	(واریز نقدی قبض)	2,521,575,099	
1399/12/02	11:02	0	50,000,000	00000164	1075	969422	چک مشترک	1,575,099	
		23,207,496,	17,543,471,	جمع کل					

تاریخ	زمان	واریز	بودايشت	شماره سند	شعبه	حک/ویش	توضیحات	موجودی	بایدايشت
1399/12/24	11:34	0	1,700,000,000	00000162	1075	969431	حک مشتری	18,181,624,809	
1399/12/24	11:33	0	800,000,000	00000160	1075	969432	حک مشتری	19,881,624,809	
1399/12/24	07:58	20,433,855,576	0	00485011	1841		حوايه وارده - سائنایک مرکزی ج. 1399122401 010007	20,681,624,809	
1399/12/23	09:49	0	40,000	00000169	554		ایجاد صورتحساب به صورت فایل	247,769,233	
1399/12/14	11:41	0	8,178,318	00000262	554		کارمرد صدور ضمانت نامه 554,110,116 - 83473.25 سپرده - انقضای	247,809,233	
1399/12/14	11:41	0	240,000	00000261	554		دریافت درآمد/هزینه پرونده ضمانت نامه - سپرده اصلی - در یافت وجه -	255,987,551	

ردیف	تاریخ	زمان	واریز	برداشت	شماره سند	شعبه	چک/قبض	توضیحات	موجود
	1400/05/31	10:14	0	1,659,000,000	00000110	344	836497	برداشت چک انتقالی	5,379,553,047
	1400/05/24	11:48	20,000,000	0	00000258	1040		واریز انتقالی	7,038,553,047
	1400/05/24	11:44	0	33,000,000	00000253	1040	29506	چک مشتری	7,018,553,047
	1400/05/23	11:49	0	90,000,000	00000319	1040	29505	برداشت چک انتقالی	7,051,553,047
	1400/05/20	12:13	0	120,000,000	00000251	1040	29504	برداشت چک انتقالی	7,141,553,047
	1400/05/20	08:59	0	600,000,000	00000067	554	29503	برداشت چک انتقالی	7,261,553,047
	1400/05/20	08:58	0	1,900,000,000	00000064	554	29502	برداشت چک انتقالی	7,861,553,047
	1400/05/19	13:01	280,000,000	0	00003296	1841		بابا ملت 1400051901 فون 2233493 اوری فیرزین	9,761,553,047
	1400/05/19	12:47	0	30,000,000	00000254	554	29501	چک مشتری	9,481,553,047
1	1400/05/18	12:53	3,259,921,627	0	03292900	1841		حواله وارده - ساتیناک مرکزی ج. 1400051801 010086	9,511,553,047
1	1400/05/18	12:41	0	20,000,000	00000224	1040	836498	چک مشتری	6,251,631,420
1	1400/05/18	12:39	0	50,000,000	00000222	1040	836499	چک مشتری	6,271,631,420
1	1400/05/16	11:30	0	368,850,000	00000180	554		برداشت انتقالی توسط سند	6,321,631,420
1	1400/05/16	11:29	203,000,000	0	00000179	554		واریز انتقالی	6,690,481,420
1	1400/05/13	11:30	0	58,000,000	00000221	1040	836495	برداشت چک انتقالی	6,487,481,420
1	1400/05/12	12:21	0	240,500,000	00000314	1040	836494	برداشت چک انتقالی	6,545,481,420
1	1400/05/10	12:30	0	30,000,000	00000247	554	836493	برداشت چک انتقالی	6,785,981,420
1	1400/05/09	12:42	687,000,000	0	00000476	1040		واریز انتقالی	6,815,981,420
1	1400/05/09	12:39	0	40,646,000	00000472	1040	836492	چک مشتری	6,128,981,420
2	1400/05/05	13:19	0	220,000	00000439	554	29501	برداشت بابت کارمزد صدور دسته چک	6,169,627,420
2	1400/05/05	12:13	0	1,200,000,000	00000324	1040	836490	برداشت چک انتقالی	6,169,847,420
2	1400/05/05	11:47	0	100,000,000	00000296	1040	836491	برداشت چک انتقالی	7,369,847,420
2	1400/05/02	13:00	0	1,000,000,000	00000688	1040	836489	برداشت چک انتقالی	7,469,847,420
2	1400/05/02	13:00	0	200,000,000	00000688	1040	836488	برداشت چک انتقالی	8,469,847,420

ردیف	تاریخ	زمان	واریز	برداشت	شماره سند	شعبه	چک/فیش	توضیحات	موجودی
							836497	برداشت چک انتقالی	5,379,553,0 47
	1400/05/31	10:14	0	1,659,000,0 00	00000110	344		واریز انتقالی	7,038,553,0 47
	1400/05/24	11:48	20,000,000	0	00000258	1040		چک مشتری	7,018,553,0 47
	1400/05/24	11:44	0	33,000,000	00000253	1040	29506	برداشت چک انتقالی	7,051,553,0 47
	1400/05/23	11:49	0	90,000,000	00000319	1040	29505	برداشت چک انتقالی	7,141,553,0 47
	1400/05/20	12:13	0	120,000,000	00000251	1040	29504	برداشت چک انتقالی	7,261,553,0 47
	1400/05/20	08:59	0	600,000,000	00000067	554	29503	برداشت چک انتقالی	7,861,553,0 47
	1400/05/20	08:58	0	1,900,000,0 00	00000064	554	29502	برداشت چک انتقالی	9,761,553,0 47
	1400/05/19	13:01	280,000,000	0	00003296	1841		پایا ملت 1400051901 2233493 فوری فیرزین	9,481,553,0 47
	1400/05/19	12:47	0	30,000,000	00000254	554	29501	چک مشتری	9,511,553,0 47
1	1400/05/18	12:53	3,259,921,6 27	0	03292900	1841		حواله وارده - ساتیناک مرکزی ج. 1400051801 010086	6,251,631,4 20
1	1400/05/18	12:41	0	20,000,000	00000224	1040	836498	چک مشتری	6,271,631,4 20
1	1400/05/18	12:39	0	50,000,000	00000222	1040	836499	چک مشتری	6,321,631,4 20
1	1400/05/16	11:30	0	368,850,000	00000180	554		برداشت انتقالی توسط سند	6,690,481,4 20
1	1400/05/16	11:29	203,000,000	0	00000179	554		واریز انتقالی	6,487,481,4 20
1	1400/05/13	11:30	0	58,000,000	00000221	1040	836495	برداشت چک	



SATIN

در این وینار ...

۱ – فرمول سه مرحله ای ایجاد یک فروش میلیاردی

شما با اجرای این سه مرحله به راحتی می‌تونید

فقط با تلفن فروش تون رو تا ۱۰ برابر افزایش بدید

در این وینار ...

۲ – آشنایی با قدرت فروش تلفنی

آمار و میزان فروش تلفنی که تا الان خودمون بدست آوردیم رو میخوام به شما به اشتراک بزارم

در این وینار ...

۳ - مراحل اجرای فرمول

چطور این فرمول رو شما هم می‌تونید اجرا کنید
تا سریع و راحت به نتیجه‌ای که دوست دارید برسید.

دو تا قول به من بدید

۱ - تا انتهای وینار با یک حس خوب با من همراه باشید

۲ - اگه من به شما فرمولی رو نشون بدم که با اون به فروش میلیاردی برسید،

آیا حاضرین برای یادگیری اون، روی خودتون سرمایه گذاری کنید؟

و اجرا کنید؟

به چه کاری می‌گیم فروش تلفنی!!!

نکته مهم

بخشی از خرید و فروش کارخانه و حتی قراردادهای خیلی مهم، خونه و ماشین با تلفن است.



ساعات کاری

شیفت صبح و عصر

بیمه

ندارد

وضعیت سربازی

فرقی ندارد

توضیحات

نیازمند بازاریاب متخصص هستیم

فقط حضوری - 10:30 تا 7:30

فقط بازاریابی تلفنی

حقوق روزانه (پورسانتی) درآمد تقریبی روزانه 3 تا 5 میلیون

علاقه به کار گروهی - با ادب و ظاهر مناسب

آزمون ورودی بصورت تخصصی گرفته میشه

جهت درخواست استخدام در چت دیوار پیام بدید !

راهنمای خرید امن ?



توضیحات

تعدادی محدود بازاریاب و فروشنده تلفنی خانم برای فروش کتاب کودک و نوجوان با حقوق وزارت کاری و پورسانت عالی حداقل ۲۰ میلیون ماهیانه و بیمه / قرارداد رسمی / انتشاراتی با سابقه کار ۲۵ ساله / کتابهای پرفروش کودک و نوجوان / برای استخدام داشتن ضامن معتبر، کمی سابقه در فروشندگی و البته از اینها مهمتر داشتن روابط عمومی قوی کافیهست. لطفا با شماره

***** و ***** تماس بگیرید و یا در واتساپ و تلگرام پیغام بدهید.

انتشارات نارنج



سه راز مهم فروش های میلیاردي

سه راز مهم فروش های میلیاردی

شخصیت شناسی

اعتماد سازی

استراتژی

سه راز مهم فروش های میلیاردی

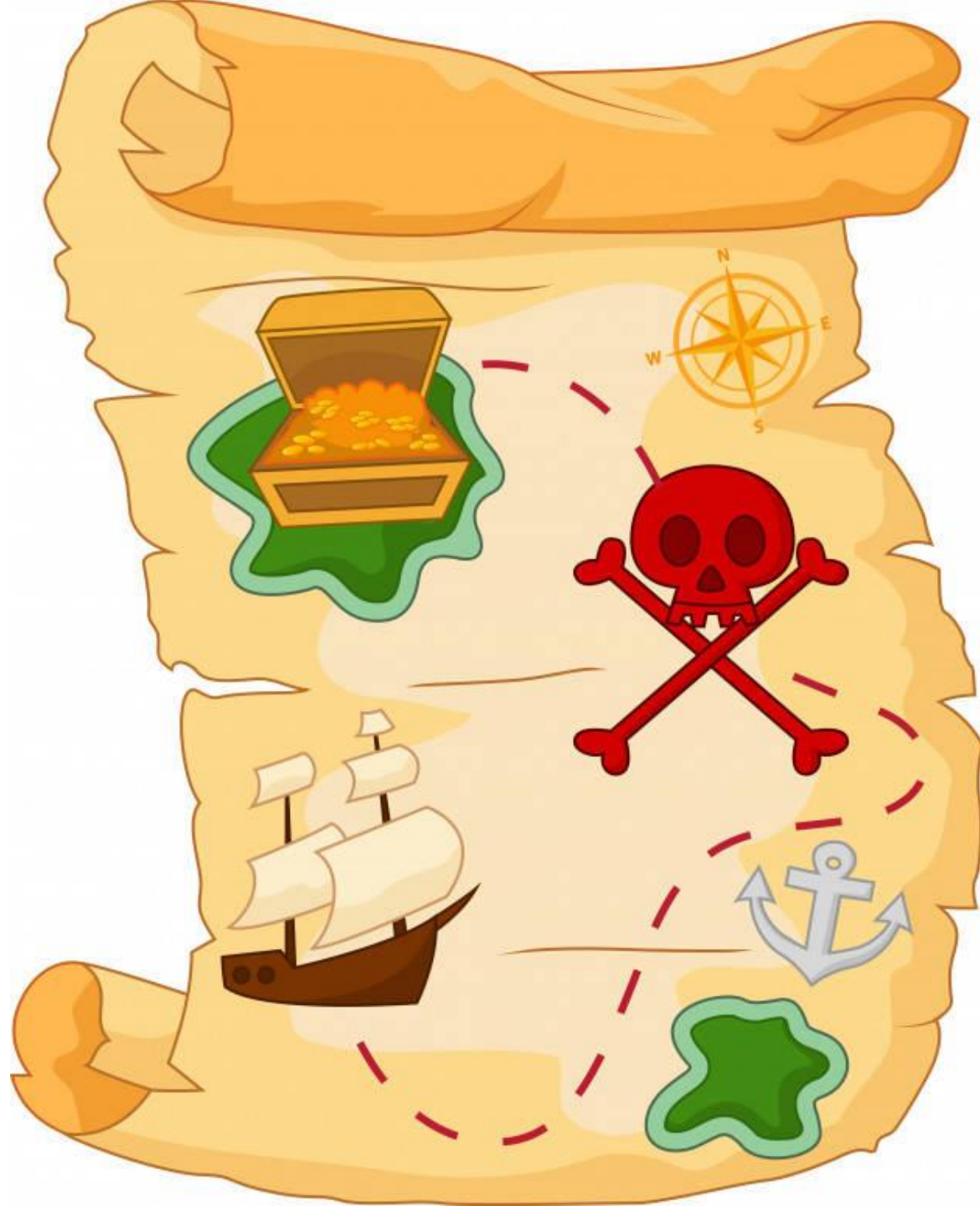
شخصیت شناسی

اعتماد سازی

استراتژی

۱ – استراتژی

استراتژی چیست؟



استراتژی نقشه گنج شماس

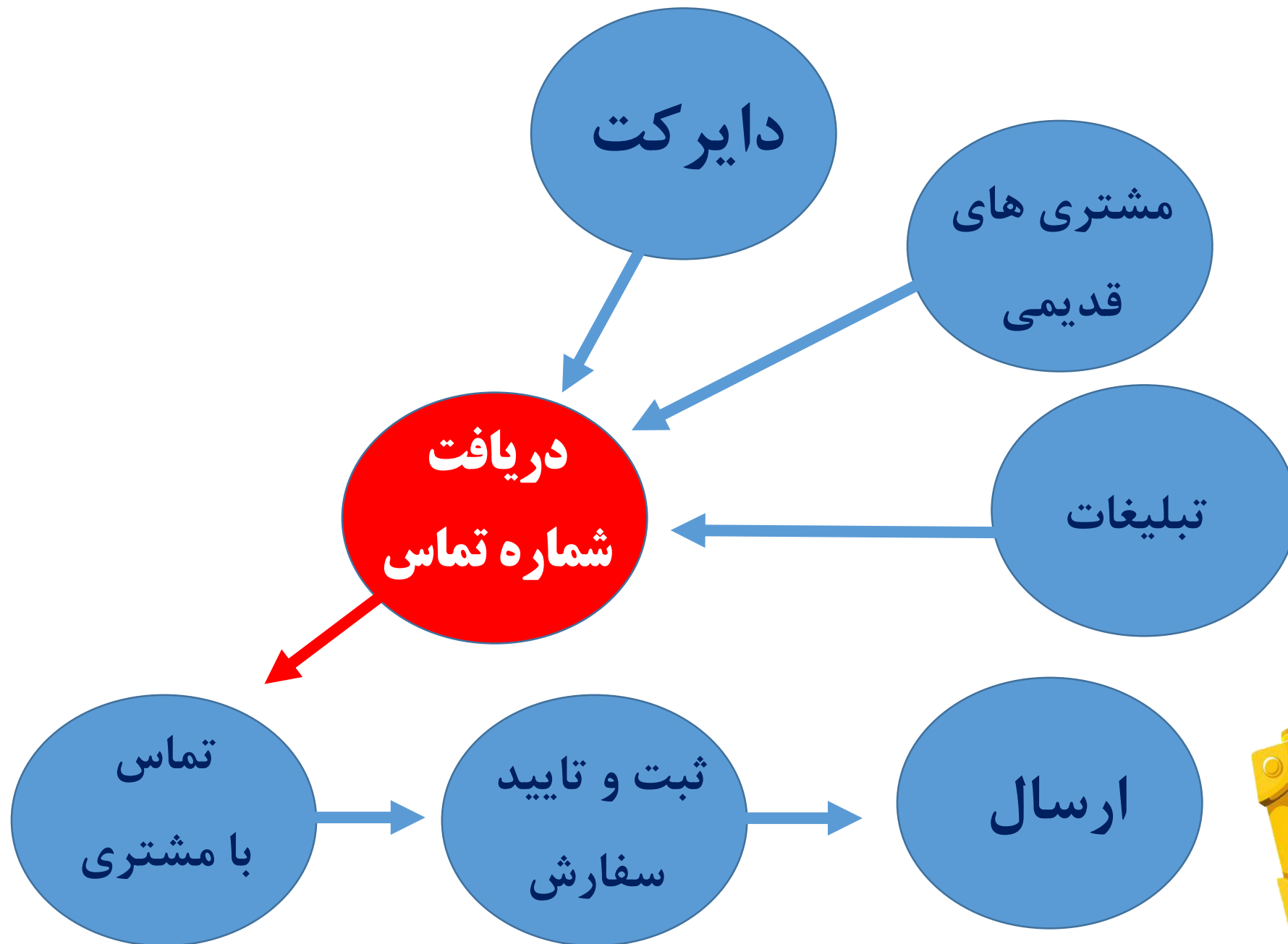
استراتژی های که داریم؟

استراتژی درونی

استراتژی بیرونی

استراتژی سازمانی

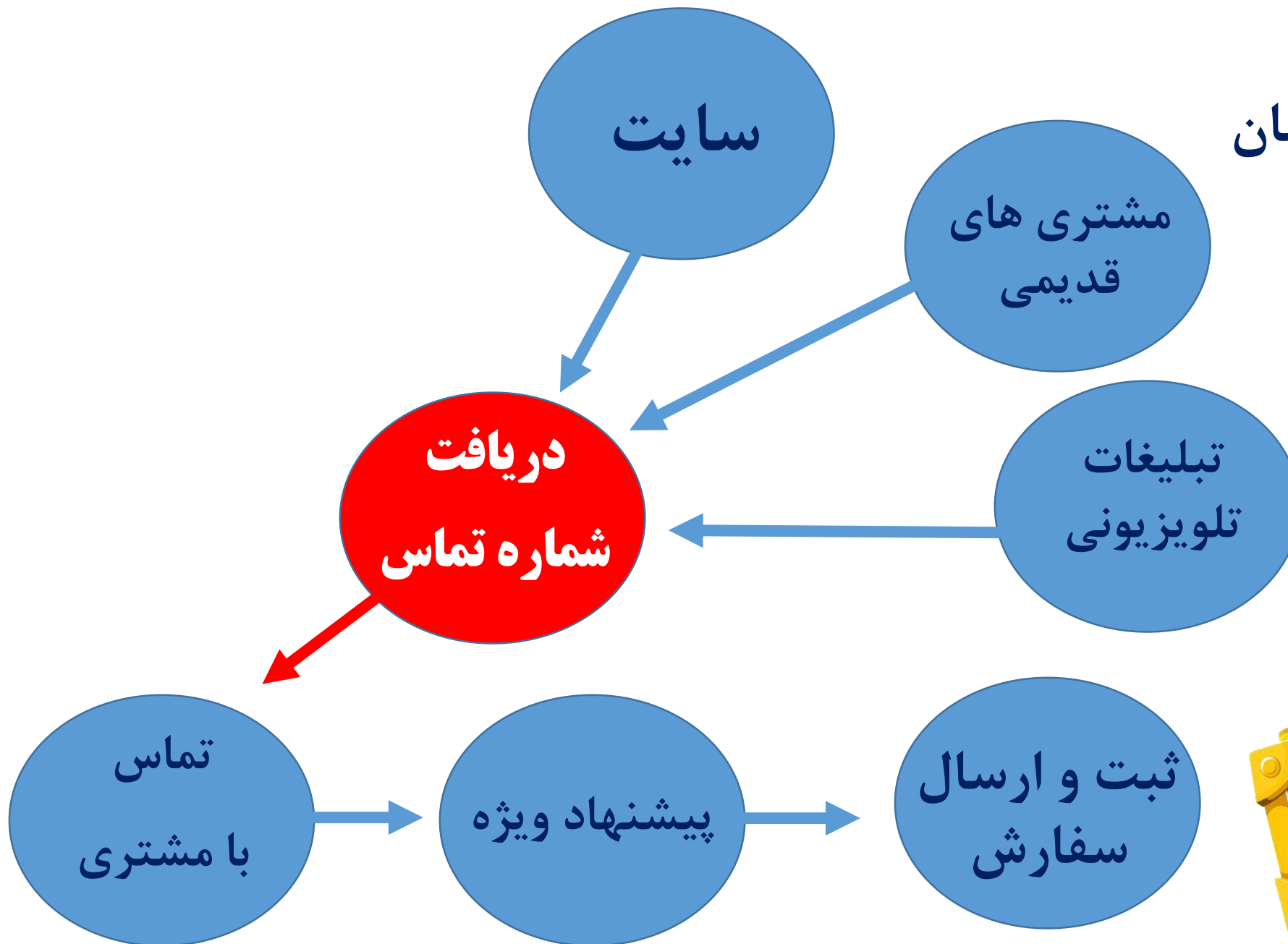
مثال: استراتژی



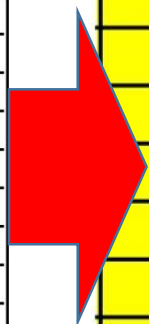


mediaarshiv.com

استراتژی چرم کیهان



امار نهایی کالسنتر مشهد تایم صبح از تاریخ 1400 / 2 / 1 الی 1400 / 2 / 31						
جمع کل	اپراتور 18 مهسا کریمی	اپراتور 12 زهرا حیدری	اپراتور 13 فاطمه خالقی	اپراتور 10 مهشید یزدانی	اپراتور 16 نازنین عباسی	
272	71	53	67	36	45	1 اردیبهشت
271	52	37	72	46	64	2 اردیبهشت
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	3 اردیبهشت
247	42	42	53	47	63	4 اردیبهشت
229	36	48	55	54	36	5 اردیبهشت
276	47	70	58	52	49	6 اردیبهشت
309	49	72	75	63	50	7 اردیبهشت
313	63	56	74	56	64	8 اردیبهشت
302	48	63	54	63	74	9 اردیبهشت
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	10 اردیبهشت
270	44	46	66	54	60	11 اردیبهشت
302	71	65	67	43	56	12 اردیبهشت
255	40	33	70	67	45	13 اردیبهشت
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	14 اردیبهشت
210	43	23	67	45	32	15 اردیبهشت
242	32	54	45	68	43	16 اردیبهشت
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	17 اردیبهشت
292	67	32	74	54	65	18 اردیبهشت
264	33	76	43	65	47	19 اردیبهشت
249	43	38	49	65	54	20 اردیبهشت
314	73	65	55	45	76	21 اردیبهشت
272	56	52	64	54	46	22 اردیبهشت
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	23 اردیبهشت
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	24 اردیبهشت
276	47	50	75	49	55	25 اردیبهشت
319	78	54	60	54	73	26 اردیبهشت
244	47	36	54	64	43	27 اردیبهشت
330	63	54	69	70	74	28 اردیبهشت
252	36	45	70	55	46	29 اردیبهشت
302	74	63	58	47	60	30 اردیبهشت
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	31 اردیبهشت



302	48	63	54	63	74
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی
270	44	46	66	54	60
302	71	65	67	43	56
255	40	33	70	67	45
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی
210	43	23	67	45	32
242	32	54	45	68	43
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی
292	67	32	74	54	65
264	33	76	43	65	47
249	43	38	49	65	54
314	73	65	55	45	76
272	56	52	64	54	46
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی
276	47	50	75	49	55
319	78	54	60	54	73
244	47	36	54	64	43
330	63	54	69	70	74
252	36	45	70	55	46
302	74	63	58	47	60
0	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی	تعطیلی

6612 جمع کل فروش اردیبهشت ماه

6612 جمع کل فروش اردیبهشت ماه

ماتریس ansoff



۱۳۹۸ هر هفته دو سمینار با ظرفیت ۲۰۰ نفر قیمت بلیط ۰۰۰/۱۹۵



سه سوال مهم؟؟؟

۱ - آیا موافق هستید که برای موفقیت در فروش تلفنی نیاز به یک استراتژی خوب داریم؟

۲ - قبول دارید افراد موفق استراتژی‌های خوبی دارند؟

۳ - قول میدید از این به بعد روی استراتژی‌های خودتون کار کنید؟

سه راز مهم فروش های میلیاردی

شخصیت شناسی

اعتماد سازی

استراتژی

۲ – اعتماد سازی

اعتماد به فروشنده

اعتماد به محصول

اعتماد به مجموعه

۲ – اعتماد سازی

اعتماد به فروشنده

۸۰٪

اعتماد به محصول

۱۰٪

اعتماد به مجموعه

۱۰٪

آمار کالسنتر مشهد تایم بعدظهر

درصد	تعداد کل	دو عددی	تک عددی	تعداد پیامک	تاریخ	نام و نام خانوادگی	اپراتور
140%	56	23	10	40	29 فروردین	مونا افشار	اپراتور 19
93%	37	6	25	40	29 فروردین	صبا صداقت	اپراتور 14
78%	31	6	19	40	29 فروردین	پروانه عظیمی	اپراتور 17
163%	65	30	5	40	29 فروردین	نادیا افتخاری	اپراتور 11
120%	48	17	14	40	29 فروردین	مهلا کمالی	اپراتور 15
119%	237	82	73	200	جمع کل		

اعتماد به فروشنده

۸۰٪

۲- اعتماد سازی

۱- سوالات کوچینگ

۲- اثرهاله‌ای

۳- پیگیری نه اصرار

۱۳۹۸ دوره VIP به مبلغ ۲/۹۵۰/۰۰۰ تومان در هتل هما با فروش تلفنی



سه سوال مهم؟؟؟

- ۱ - آیا موافق هستید که برای موفقیت در فروش تلفنی باید اعتماد مشتری رو جلب کنیم؟
 - ۲ - قبول دارید که تا مشتری به ما اعتماد نکنه از ما خرید نمی‌کنه؟
 - ۳ - قول میدید از این به بعد برای جلب اعتماد مشتری‌های خودتون برنامه ریزی کنید؟
- که چطور می‌تونم اعتماد اونها رو بیشتر جلب کنم؟

سه راز مهم فروش های میلیاردی

شخصیت شناسی

اعتماد سازی

استراتژی

۳ - شخصیت شناسی

نهایی سازی فروش

مکالمه
شخصی شده

شکستن گارد

۳ - شخصیت شناسی

قرمزها : مطمئن

زردها : پرانرژی

سبزها : مهربان

آبی ها : دقیق

۳ - شخصیت شناسی

قرمزها : ماشین شیک و قدرتمند در جستجوی قدرت

افرادى كه سریع سراغ قیمت میرن و با اطمینان صحبت می کنند

خیلی مهم هست كه آیا محصول شما به اونها قدرت میده یا نه؟

۳ - شخصیت شناسی

زرد ها : ماشین اسپورت و زیبا همین که سقفش باز بشه کافیه

به دنبال شهرت هستند و خیلی براشون مهم هست که تا الان

چند نفر از شما خرید کردند مخصوصا اگر مشهور باشند

افتخار فوتبال ایران
در مجتمع اداری الماس کریمخان

فروش واحدهای اداری مجتمع الماس کریمخان



شماره دفتر فروش : ۸۸۸۵۴۰۲۶ | almas.karimkhan.ir



۳ - شخصیت شناسی

سبزه ها : ماشین خانوادگی و قابل اعتماد که همه راحت باشند و ایمنی داشته باشد

براشون مهم هست که محصول شما برای خانواده اونها چه سودی داره

پشت تلفن خیلی مهربون هستند

۳ - شخصیت شناسی

آبی ها : ماشین با کیفیت و اقتصادی و کم مصرف و برای پول خیلی ارزش قائل هستند.

دقت بسیار بالا و سوالات دقیق از شما پشت تلفن سوالات دقیق می پرسند

ضمانت و دقت بسیار برای اونها مهم هست

۳۲۱,۷۰۰,۵۲۰	بانک ملت ۶۱۰۴۳۳۷۶۵_۰۰۲۰۰۰ ۰۰۰ ۶۱۹۶۶۰۵	۵۹۴۳۱۱۰۶	۹,۳۴۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۱۴:۱۴:۳۸	۱۴۰۰/۰۴/۰۲
۳۱۲,۳۶۰,۵۲۰	۶۰۳۷۹۹۸۱۳۴۵۷۱۱۷۲ ۱۷۵۹۲۰۳۰	۵۹۴۴۳۰۲۹	۴,۶۸۰,۰۰۰	واريز	شعبه تمرکز اسناد (۲۵۱)	۱۳:۵۵:۳۹	۱۴۰۰/۰۴/۰۲
۳۰۷,۶۸۰,۵۲۰	۶۰۳۷۹۹۸۱۳۴۵۷۱۱۷۲ ۱۷۵۹۲۰۳۰	۵۹۰۸۶۱۷۵	۲۲,۲۰۰,۰۰۰	واريز	شعبه تمرکز اسناد (۲۵۱)	۱۳:۳۴:۳۱	۱۴۰۰/۰۴/۰۲
۲۸۵,۴۸۰,۵۲۰	بانک کشاورزی ۶۰۳۷۷۰۱_۷۰۰۰۰۱ ۰۷۷ ۶۰۶۹۸۰۰۴۰	۵۹۷۳۳۸۱۸	۴۶۸,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۲۳:۰۶:۲۷	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۸۵,۰۱۲,۵۲۰	بانک صادرات ۶۰۳۷۹۹۱_۳۰۳۰۸ ۰۱۴ ۹۳۶۷۲۰۴۵۱	۰۲۱۱۰۹۱۳	۲,۰۰۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۲۲:۱۵:۳۳	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۸۳,۰۱۲,۵۲۰	۶۰۳۷۹۹۷۳۲۲۶۷۹۸۴۷ ۱۷۵۹۲۰۳۰	۵۹۵۷۱۸۸۰	۹,۶۰۰,۰۰۰	واريز	شعبه تمرکز اسناد (۲۵۱)	۲۱:۴۲:۴۴	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۷۳,۴۱۲,۵۲۰	۶۰۳۷۹۹۱۷۹۵۳۳۸۲۹۶ ۱۷۵۹۲۰۳۰	۵۹۸۴۹۱۰۳	۲,۰۰۰,۰۰۰	واريز	شعبه تمرکز اسناد (۲۵۱)	۲۱:۳۹:۲۸	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۷۱,۴۱۲,۵۲۰	بانک کشاورزی ۶۰۳۷۷۰_۷۰۰۰۰۳ ۰۷۷ ۱۱۹۱۷۹۱۹۰۱	۵۹۷۲۵۲۶۹	۱۰,۵۶۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۲۱:۱۳:۴۵	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۶۰,۸۵۲,۵۲۰	بانک سپه ۵۸۹۲۱۰۱۲۰۰۲۲۳۶۷ ۱۱۵ ۱	۵۹۸۸۱۳۵۸	۳,۴۸۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۱۹:۳۰:۴۹	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۵۷,۳۷۲,۵۲۰	بانک پاسارگاد ۶۳۶۲۱۴۱۱۲۷۹۵۶۲_۹۰۱ ۳۸۷	۰۲۰۰۲۵۷۵	۹,۵۰۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۱۷:۳۴:۰۴	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۴۷,۸۷۲,۵۲۰	بانک تجارت ۰۱_۵۸۵۹۸۳۱ ۱۷۱۳۷۲۰۳۹ ۱۰۰	۵۹۶۵۹۱۳۴	۱۵,۲۴۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۱۷:۱۹:۱۹	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۳۲,۶۳۲,۵۲۰	۶۰۳۷۹۹۷۳۲۳۴۱۵۵۴۸ ۱۷۵۹۲۰۳۰	۵۹۶۳۳۹۱۰	۴,۰۰۰,۰۰۰	واريز	شعبه تمرکز اسناد (۲۵۱)	۱۵:۴۶:۳۴	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۲۸,۶۳۲,۵۲۰	۶۰۳۷۹۹۷۵۲۴۳۴۲۶۱۶ ۱۷۵۹۲۰۳۰	۵۹۵۷۵۰۶۴	۵,۸۸۰,۰۰۰	واريز	شعبه تمرکز اسناد (۲۵۱)	۱۵:۱۷:۵۲	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۲۲,۷۵۲,۵۲۰	بانک ملت ۶۱۰۴۳۳۷۴۹۳_۰۰۱۰۰۰ ۰۰۰ ۲۱۱۲۳۷	۵۹۸۰۳۲۶۳	۱۹,۹۲۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۱۵:۱۶:۳۶	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۲۰۲,۸۳۲,۵۲۰	بانک رسالت ۶۰۳۷۶۹۷۵۹۳۲_۴ ۳۶۳ ۲۱۸۶۱	۰۲۰۰۳۶۰۶	۳,۴۸۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۱۳:۴۷:۲۲	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۱۹۹,۳۵۲,۵۲۰	بانک رسالت ۵۰۴۱۷۲۱۰۸۴۷۶۴_۱۱۵ ۵۸۹	۵۹۷۷۹۹۳۴	۱۲,۸۴۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۱۱:۵۹:۴۷	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۱۸۶,۵۱۲,۵۲۰	بانک ملت ۶۱۰۴۳۳۷۷۳_۰۰۱۰۰۰ ۰۰۰ ۳۹۷۵۹۵۵	۵۹۹۷۹۳۸۱	۱۴,۰۴۰,۰۰۰	واريز	شعبه مرکزشتاب (۸۸۸۸)	۰۹:۱۳:۳۵	۱۴۰۰/۰۴/۰۱
۱۷۲,۴۷۲,۵۲۰	۶۰۳۷۹۹۷۴۴۲۸۳۷۸۹۵ ۱۷۵۹۲۰۳۰	۵۹۰۰۸۵۶۹	۸,۷۵۰,۰۰۰	واريز	شعبه تمرکز اسناد (۲۵۱)	۰۸:۰۶:۲۷	۱۴۰۰/۰۴/۰۱

سه سوال مهم؟؟؟

۱ - آیا موافق هستید که برای موفقیت در فروش تلفنی باید نیاز هر مشتری رو کشف کنی؟

۲ - قبول دارید شخصیت آدم‌ها باهم دیگه متفاوت هست؟

۳ - قول میدید برای اجرای کردن این سه مرحله زمان بزارید

و روی خودتون سرمایه گذاری کنید تا در این کار حرفه‌ای بشید؟

آنچه در زمان کم این وبینار یاد گرفتیم

سه راز مهم برای رسیدن به فروش میلیاردی از طریق تلفن

شخصیت شناسی

اعتماد سازی

استراتژی

۱ – آیا میشه از طریق تلفن ارتباط بهتری با مشتری هامون بگیریم؟

۲ – موافق هستید که خیلی مهم هست که بتونیم اعتماد مشتری رو جلب کنیم؟

۳ – قبول دارید که بدون داشتن استراتژی درست احتمال موفقیت خیلی کم میشه؟

۴ - شما هم با من موافقی که هر مشتری قلق خاص خودش رو داره؟

۵ - از اینکه امروز توی این وینار بودی خوشحال هستی؟

۶ - دوست دارین وقت بیشتری با هم بگذرونیم، و خیلی عمیق تر و

بیشتر به چگونگی ساخت فروش میلیاردی با تماس تلفنی در

کسب و کارت بپردازیم؟

دوتا انتخاب داشتیم!!!

- ۱ - این فرمول رو بگم و امیدوار باشم شاید به تنهایی بتونید موفق بشید
- ۲ - گزینه دوم من اینه که می‌تونم با شما همراه بشم تا شرایطی رو ایجاد کنم که شما به راحتی اون رو اجرا کنید و دارای پاداش متقابل باشه و جاییه که من هر کاری از دستم برمیاد انجام میدم تا شما موفقیت تون قطعی بشه.

دوره نخبگان فروش تلفنی

راز تماس های میلیاردری

۲۱ جلسه آموزشی تخصصی

صفر تا صد فروش تلفنی و ایجاد کالستر حرفه‌ای

دوره نخبگان فروش تلفنی





دوره نخبگان فروش تلفنی

۱ - ۲۱ جلسه آموزشی نیم ساعته

که به صورت تخصصی در مورد تکنیک‌های کاربردی و تست
شده در فروش تلفنی صحبت می‌کنیم



دوره نخبگان فروش تلفنی

۲ - فیلم همه جلسات با کیفیت بالا

که شما بارها می‌تونید اونها رو ببینید و مرور کنید

دوره نخبگان فروش تلفنی



۳ - فایل صوتی جلسات

با کیفیت بالا و به صورت mp3 در اختیار تون قرار می گیره
تا حتی توی مسیر به راحتی بتونید گوش کنید



دوره نخبگان فروش تلفنی

۴ - دستورالعمل هر جلسه

بعد از هر جلسه فقط کافیست طبق دستورالعمل اقدام کنید
و دیگر نگران نیستید که شاید نکته‌ای جا مونده باشد

دوره نخبگان فروش تلفنی



۵ - یک ماه پشتیبانی کامل

در طول دوره هر سوالی که پیش بیاد برای ما ارسال می کنید
و من خودم شخصا با فایل صوتی بهتون پاسخ میدم

نظر خانم امیربیک

در مورد پشتیبانی دوره

سلام وقتتون بخیر
خواستم از دوره خیلی خیلی خوبتون
دوره نخبگان فروش تشکر کنم بسیار عالی
بود و کامل کامل و ممنونم بابت اینکه
هر وقت سوالی پیش میومد خود استاد
جواب به صورت ویس می فرستادند من
دوره دیگه هم تا حالا شرکت کرده بودم
و هیچ وقت با خود استادی که دوره رو
گذاشته بود ارتباط نگرفته بودم همیشه
اشخاص دیگه پاسخگو بودن . و این کار
استاد نهایت مسئولیت پذیری و لطف رو
میرسونه واقعا به معنای تمام به آنچه که
در فروش گفتین خودتون عمل میکنید و
حتی بیشتر از تعهدتون انشالله همیشه
موفق باشید خودتون و تیم تون 🌹🌹🌹



Message...



دوره نخبگان فروش تلفنی

یک فرمول قدم به قدم برای رسیدن به فروش میلیاردی با تماس تلفنی هست
که شما رو در فروش تلفنی به تسلط کامل میرسونه

آسون تر ، سریع تر و لذت بخش تر از چیزیه که
تاکنون در مورد فروش با تلفن، فکر می کردین

دوره کوچینگ فروش تلفنی یک ساله



مبلغ سرمایه گذاری ۱۰۰ میلیون تومان

دوره یک ماهه آموزش فروش تلفنی ۵ جلسه

مبلغ سرمایه گذاری ۲۵ میلیون تومان

ضرایب شهر های ایران:

شهر	مسکونی	اداری	تجاری
تهران	400	600	800
اصفهان	400	600	800
کرج	370	570	770
بوشهر	360	760	960
یزد	400	600	800
شیراز	610	810	1010
اصفهان	610	810	1010
اصفهان	600	800	1000
اصفهان	400	600	800

نمایندگی انحصاری به کشورها
محال 80 درصد به 3.5 تا 3.5 درصد
هر یک به 3.5 تا 3.5 درصد
نمایندگی انحصاری به کشورها
محال 80 درصد به 3.5 تا 3.5 درصد
هر یک به 3.5 تا 3.5 درصد
نمایندگی انحصاری به کشورها
محال 80 درصد به 3.5 تا 3.5 درصد
هر یک به 3.5 تا 3.5 درصد

حداقل حقوق ۱۰-۲۰ میلیون تومان در ماه

بیمه

وضعیت سربازی

فرقی ندارد

توضیحات

نیازمند بازاریاب متخصص هستیم

فقط حضوری - 10:30 تا 7:30

فقط بازاریابی تلفنی

حقوق روزانه (پورسانتی) درآمد تقریبی روزانه 3 تا 5 میلیون

علاقه به کار گروهی - با ادب و ظاهر مناسب

آزمون ورودی بصورت تخصصی گرفته میشه

جهت درخواست استخدام در چت دیوار پیام بدید !

 راهنمای خرید امن


انتشارات نارنج



تعدادی محدود بازاریاب و فروشنده تلفنی خانم برای فروش کتاب کودک و نوجوان با حقوق وزارت کاری و پورسانت عالی حداقل ۲۰ میلیون ماهیانه و بیمه / قرارداد رسمی / انتشاراتی با سابقه کار ۲۵ ساله / کتابهای پرفروش کودک و نوجوان / برای استخدام داشتن ضامن معتبر، کمی سابقه در فروشندگی و البته از اینها مهمتر داشتن روابط عمومی قوی کافیهست. لطفا با شماره

***** و ***** تماس بگیرید و یا در واتساپ و تلگرام پیغام بدهید.



1

سبد خرید / 3,910,000 تومان

خانه آموزش های رایگان محصولات تماس با ما قوانین و مقررات سعید تقدسی کیست؟ ورود / ثبت نام

سبد خرید فروشگاه < جزئیات پرداخت > سفارش کامل

✓ "نخبگان فروش تلفنی" به سبد شما افزوده شد.

مجموع کل سبد خرید	
قیمت کل	۳,۹۱۰,۰۰۰ تومان
مجموع	۳,۹۱۰,۰۰۰ تومان

اقدام به پرداخت

محصول	قیمت	تعداد	قیمت کل
نخبگان فروش تلفنی  دوره نخبگان فروش تلفنی 	۳,۹۱۰,۰۰۰ تومان	+ ۱ -	۳,۹۱۰,۰۰۰ تومان

→ ادامه خرید

پیشنهاد ویژه فقط برای ۱۰ نفر اول

~~مبلغ سرمایه گذاری ۳۹۱۰~~

پیشنهاد ویژه فقط برای ۵ نفر اول

فقط ۹۷۷ هزار تومان
۷۵٪ تخفیف

پیشنهاد ویژه

۷۵٪

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۱ - چطور مشتری ها رو به دایرکت هدایت کنی و به راحتی در دایرکت به اونها بفروشی

۲ - فروش از طریق دایرکت رو حداقل ۲ برابر کنی

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده



سبد خرید / 0 تومان

خانه آموزش های رایگان محصولات تماس با ما سعید تقدسی کیست؟ ورود / ثبت نام

خانه / دوره های جامع

دوره نخبگان فروش در دایرکت

۹۷۷,۰۰۰ تومان

دوره جامع نخبگان فروش در دایرکت

برای چه کسانی مناسب هست؟ صاحبین کسب و کار، کارآفرین ها، بازاریاب ها، فروشندگان، ادمین ها، مدیر فروش ها و مدیران کسب و کار و افرادی که به صورت اینترنتی با مشتریان خودشان در ارتباط هستند.

مدت دوره: ۲ ساعت

مدرس: سعید تقدسی مخترع، محقق و نویسنده کتاب شاه



هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

ساعت کاری، ساعت استراحت و مهمتر از همه
تایم طلایی شیفت صبح و عصر

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

۱ – دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ – برنامه روزانه کارشناس فروش

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۳ - گزارش روزانه کارشناس فروش

که به راحتی می‌تونید دلیل عدم موفقیت
یا درصد موفقیت رو تحلیل کنید.

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

بهترین جواب ها برای بهونه های که مشتری ها پشت تلفن
میارن و با این جواب ها می شه به راحتی اونها رو متقاعد کنی

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

با این برنامه نیروی فروشی که شما تازه استخدام کردید
در عرض ۱۰ روز تبدیل به یک کارشناس حرفه‌ای می‌شه

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۶ - چک لیست برای بدست آوردن
۱۰۰۰ تا مشتری جدید

۱۵ روش برای بدست آوردن حداقل ۱۰۰۰ تا
مشتری جدید در یک هفته

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

۶ - چک لیست برای بدست آوردن ۱۰۰۰ تا مشتری جدید

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۷ - پیام های آماده یخ شکن

پیام های آماده ای که شما فقط کافیه کی کنید

و برای مشتری ارسال کنید تا گاردش باز بشه و به شما اعتماد کنه

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

۶ - چک لیست برای بدست آوردن ۱۰۰۰ تا مشتری جدید

۷ - پیام های آماده یخ شکن

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۸ - متن مکالمه فیل افکن

متن مکالمه آماده که به راحتی با استفاده از اون می‌تونید
از پشت تلفن مشتری های خودت رو متقاعد کنی

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

هدیه فقط برای افرادی که امشب ثبت نام کنند



۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

۶ - چک لیست برای بدست آوردن ۱۰۰۰ تا مشتری جدید

۷ - پیام های آماده یخ شکن

۸ - متن مکالمه فیل افکن

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

متاسفم، این پیشنهاد منقضی شده است

امکان ثبت نام با قیمت فروش ویژه، وجود ندارد

دوره نخبگان فروش تلفنی



نهایی سازی فروش
مذاکره تلفنی



پیگیری و متقاعد سازی
تکنیک های کاربردی فروش



مدیریت فردی کنترل انرژی و انگیزه
تجهیزات مورد نیاز - فن بیان و آمادگی



طراحی استراتژی و برخورد حرفه ای با مشتریان ناراضی
افزایش فروش و رضایت مشتری با CRM



پیدا کردن مخاطب مناسب - پرسش و پاسخ در طول دوره
تمرین عملی و پشتیبانی یک ماهه از طریق مشاوره های مجموعه

هشت هدیه ویژه

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

۶ - چک لیست برای بدست آوردن ۱۰۰۰ تا مشتری جدید

۷ - پیام های آماده یخ شکن

۸ - متن مکالمه فیل افکن

~~مبلغ سرمایه گذاری ۳۹۱۰~~

برای امشب ۹۷۷ هزار تومان

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

متاسفم، این پیشنهاد منقضی شده است

امکان ثبت نام با قیمت فروش ویژه، وجود ندارد

آیا این دوره برای من مناسب هست؟

آیا دوست داری یک کار بدون محدودیت زمانی، مکانی و درآمدی داشته باشی؟

آیا از طریق تلفن حتی یک بار تلفنی با مشتری ها خودت صحبت می کنی؟

آیا شماره تماس مشتری های خودت رو داری یا اونها شماره تماس شمار رو دارند؟

دوست داری یک کارآفرین باشی و برای ۱۰۰ ها نفر شغل ایجاد کنی؟

آیا قلبت بهت می گه یک قدم رو به جلو بردار و فروش تلفنی رو یک بار برای همیشه یاد بگیر؟





فروشنده های ترسو بچه های لاغری دارند

زیگ زیگلار

دوره نخبگان فروش تلفنی



نهایی سازی فروش
مذاکره تلفنی



پیگیری و متقاعد سازی
تکنیک های کاربردی فروش



مدیریت فردی کنترل انرژی و انگیزه
تجهیزات مورد نیاز - فن بیان و آمادگی



طراحی استراتژی و برخورد حرفه ای با مشتریان ناراضی
افزایش فروش و رضایت مشتری با CRM



پیدا کردن مخاطب مناسب - پرسش و پاسخ در طول دوره
تمرین عملی و پشتیبانی یک ماهه از طریق مشاوره های مجموعه

هشت هدیه ویژه

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

۶ - چک لیست برای بدست آوردن ۱۰۰۰ تا مشتری جدید

۷ - پیام های آماده یخ شکن

۸ - متن مکالمه فیل افکن

~~مبلغ سرمایه گذاری ۳۹۱۰~~

برای امشب ۹۷۷ هزار تومان

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده



خانه / فایل تصویری

دوره نخبگان فروش

۲,۹۰۰,۰۰۰ تومان

برای چه کسانی مناسب هست؟ کارآفرین ها، بازاریابها، فروشندهها، مدیر فروشها و مدیران کسب و کار و افرادی که با کار فروش سروکار دارند.

مدت دوره: ۲۱ جلسه آنلاین

مدرس: سعید تقدسی مخترع، محقق و نویسنده کتاب شاه کلید فروش در ایران و مؤلف ۹ عنوان کتاب تخصصی در حوزه کسب و کار



دوره جامع نخبگان فروش



مبلغ سرمایه گذاری: ۲ میلیون ۹۰۰ هزار تومان

افزودن به سبد خرید

+ ۱ -

هدیه شاگرد اولها

دسته: دورههای جامع، فایل تصویری

باتشکر از همراهی شما دوستان

سایت: www.taghadosi.com

اینستاگرام: [saeed_taghadosi](https://www.instagram.com/saeed_taghadosi)



سوالات؟؟؟



سوالات خودتون رو پرسید



دوره نخبگان فروش تلفنی



نهایی سازی فروش
مذاکره تلفنی



پیگیری و متقاعد سازی
تکنیک های کاربردی فروش



مدیریت فردی کنترل انرژی و انگیزه
تجهیزات مورد نیاز - فن بیان و آمادگی



طراحی استراتژی و برخورد حرفه ای با مشتریان ناراضی
افزایش فروش و رضایت مشتری با CRM



پیدا کردن مخاطب مناسب - پرسش و پاسخ در طول دوره
تمرین عملی و پشتیبانی یک ماهه از طریق مشاوره های مجموعه

هشت هدیه ویژه

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

۶ - چک لیست برای بدست آوردن ۱۰۰۰ تا مشتری جدید

۷ - پیام های آماده یخ شکن

۸ - متن مکالمه فیل افکن

~~مبلغ سرمایه گذاری ۳۹۱۰~~

برای امشب ۹۷۷ هزار تومان

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

متاسفم، این پیشنهاد منقضی شده است

امکان ثبت نام با قیمت فروش ویژه، وجود ندارد

دوره نخبگان فروش تلفنی



نهایی سازی فروش
مذاکره تلفنی



پیگیری و متقاعد سازی
تکنیک های کاربردی فروش



مدیریت فردی کنترل انرژی و انگیزه
تجهیزات مورد نیاز - فن بیان و آمادگی



طراحی استراتژی و برخورد حرفه ای با مشتریان ناراضی
افزایش فروش و رضایت مشتری با CRM



پیدا کردن مخاطب مناسب - پرسش و پاسخ در طول دوره
تمرین عملی و پشتیبانی یک ماهه از طریق مشاوره های مجموعه

هشت هدیه ویژه

۱ - دوره نخبگان فروش در دایرکت

۲ - برنامه روزانه کارشناس فروش

۳ - فرم گزارش روزانه

۴ - فرم حل اعتراضات پولساز

۵ - برنامه ۱۰ روز اول کاری کارشناس فروش

۶ - چک لیست برای بدست آوردن ۱۰۰۰ تا مشتری جدید

۷ - پیام های آماده یخ شکن

۸ - متن مکالمه فیل افکن

~~مبلغ سرمایه گذاری ۳۹۱۰~~

برای امشب ۹۷۷ هزار تومان

همین الان از طریق لینک ثبت نام خودت رو انجام بده

باتشکر از همراهی شما دوستان

سایت: www.taghadosi.com

اینستاگرام: [saeed_taghadosi](https://www.instagram.com/saeed_taghadosi)